

Selling to key accounts

-Este un workshop cu durata de 2 zile pentru toate tipurile de angajati.

-Trateaza stilurile sociale de comunicare ale Persona Global fiind un curs interactiv de vanzare ce se pune la dispozitie o gama varianta de module pentru crearea unui workshop dedicat.



Beneficiile programului :

- Cunoasterea propriului stil de comunicare si a felului in care ceilalti o percep;
- Intelegerea punctelor forte si punctelor slabe ca un *trust builder*;
- Crearea unui plan care sa ajute in raporturile cu oameni pe care iti doresti sa-i influentezi;
- O abordare sistematica de intelegere si influentare;
- Un proces de negociere dovedit;
- O metodologie care ajuta la diminuarea stresului.



MMM CONSULTING INT'L

ARHITECTII AI ÎNVĂȚĂRII

ARHITECTII AI ÎNVĂȚĂRII