

# One to One Selling



## One to one selling

- Este un workshop cu durata de 2 zile pentru toate tipurile de angajati.
- Trateaza stilurile sociale de comunicare ale Persona Global fiind un curs interactiv de vanzare ce se concentreaza pe diverse module ale unui workshop.

### Beneficiile programului :

- Cunoasterea propriului stil de comunicare si a felului in care ceilalti o percep;
- Intelegerea punctelor noastre forte si punctelor slabe ca si o persoana ce construiește incredere;
- Crearea unui plan care sa ajute in raporturile cu oameni pe care iti doresti sa-i influentezi;
- O abordare sistematica de intelegere si influentare
- Un proces de negociere dovedit
- O metodologie care ajuta la diminuarea stresului



**MMM CONSULTING INT'L**

ARHITECTI AI ÎNVĂȚĂRII